





Der Bundesrat äussert in den Zielen 2024 – 2030 klare Erwartungen an den Güterverkehr der SBB.

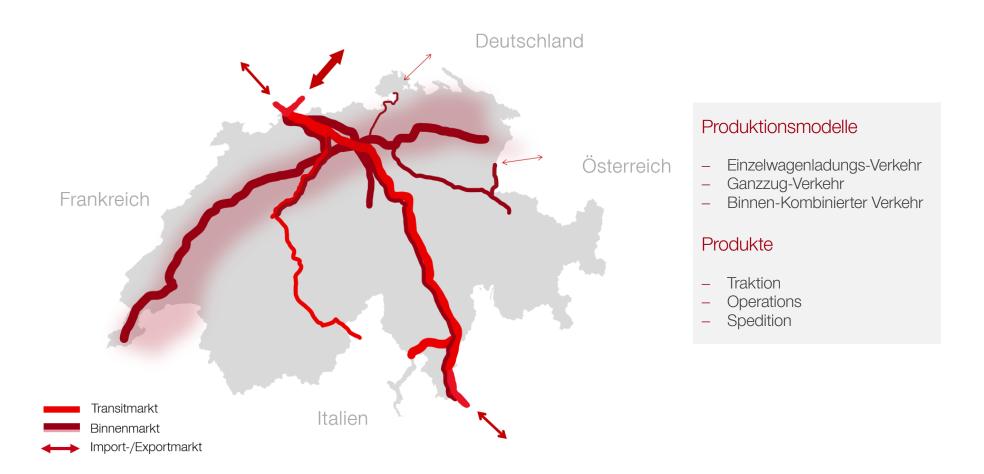


Im Geschäftsfeld «Cargo Schweiz» erbringt die SBB im Linienverkehr profitable Leistungen.

Im Netzwerkverkehr strebt sie ein kostendeckendes Angebot im Binnen- und Import-/Exportverkehr an. Im Netzwerkverkehr sind Defizite vorübergehend zulässig, bis der neue Gesetzesrahmen in Kraft ist. Die Defizite sind zu minimieren.

Im Geschäftsfeld «Cargo International» erbringt sie auf dem Nord-Süd Korridor profitable Leistungen.

Der Güterverkehr der SBB ist zukünftig mit drei Produktionsmodellen und drei Produkten in drei Märkten tätig.



Bund erwartet in allen Märkten ein Wachstum von 31% bis 2050. Treiber sind Bevölkerungs- und Wirtschaftswachstum.

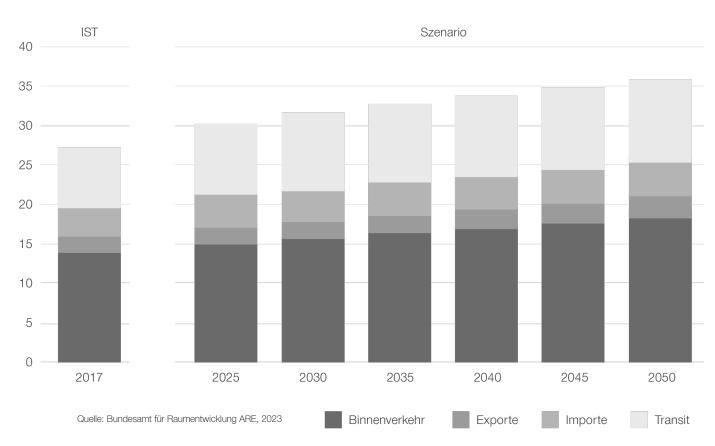
Transportleistung nach Verkehrsart

Mrd. Tonnenkilometer

Bis 2050:

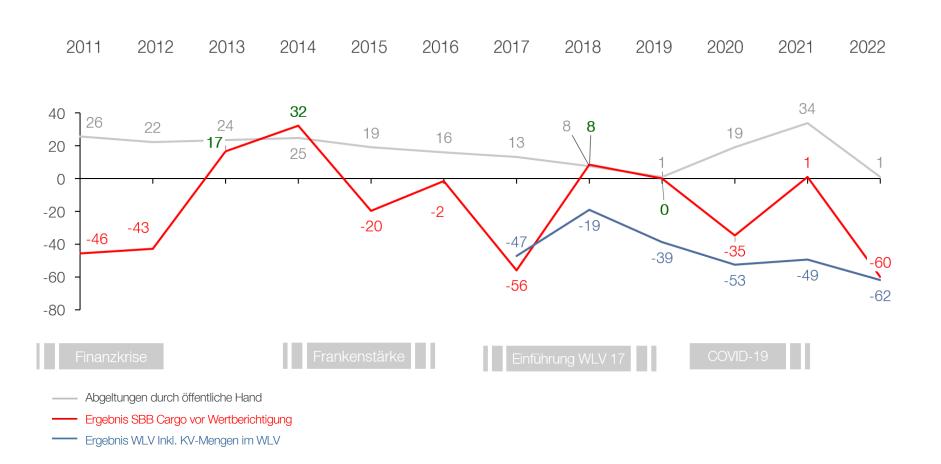
Bevölkerungswachstum: +21%

Wirtschaftswachstum BIP: +57%



6

Die Performance im EWLV der letzten Dekade war geprägt von rückläufigen Mengen und hohen Fixkosten.



Aus vier Gründen braucht (nicht nur) die Schweiz den Güterverkehr auf der Schiene.



80% weniger CO₂

Klimafreundlich: Pro Tonnenkilometer 80 Prozent weniger CO₂ als der LKW



5-mal

Energieeffizienz: Rollwiderstand 5-mal effizienter als LKW



52 LKWs

Flächenverbrauch: Ein Güterzug ersetzt 52 LKWs

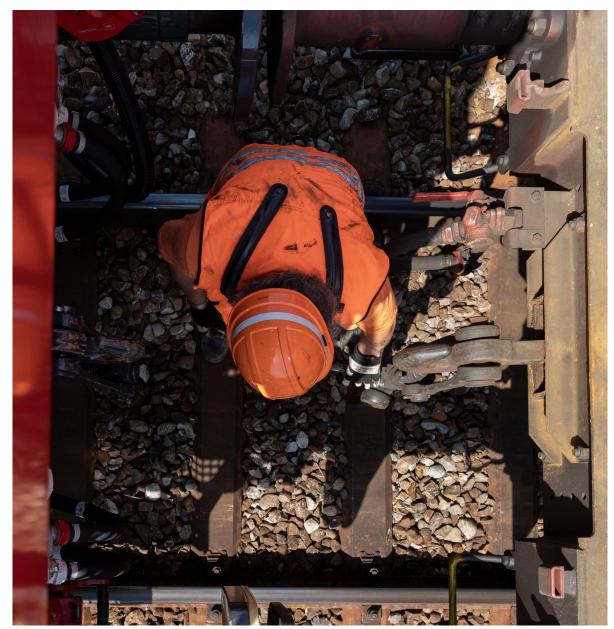


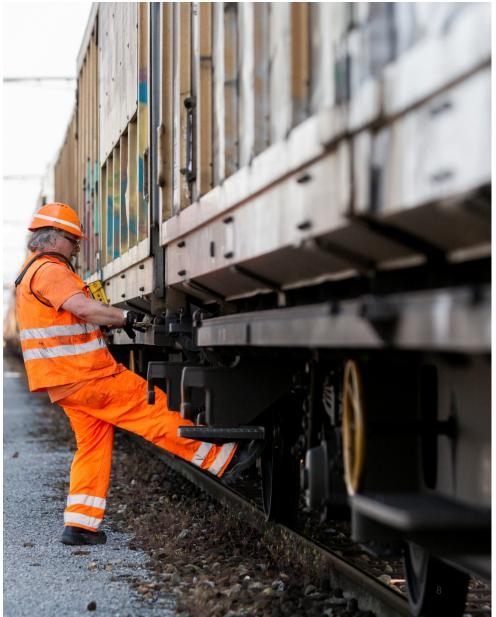
42-mal

Sicherheit: Unfallrisiko bis zu 42-mal geringer als LKW

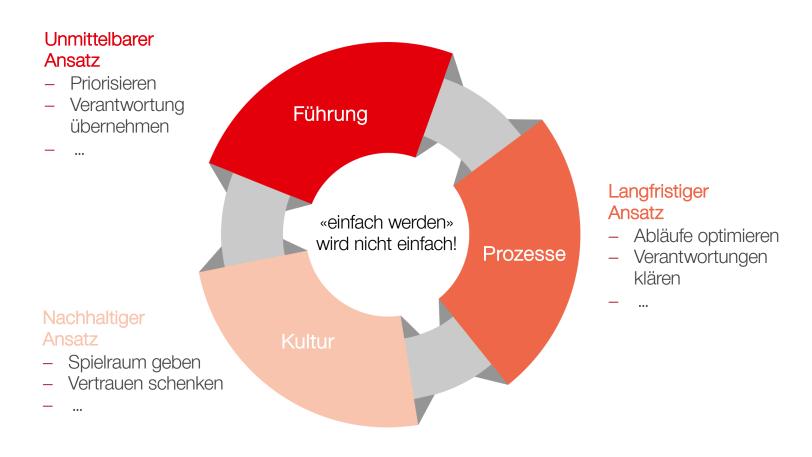
Quelle: Allianz pro Schiene, 2023

7

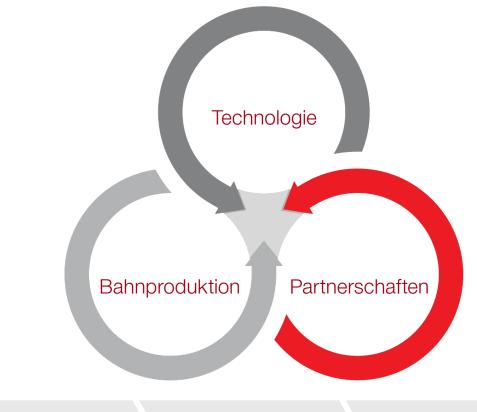




«Einfach» und dadurch effizient werden muss in der Kultur, Führung, und im Prozessmodell verankert werden.



Erfolgsfaktoren zur Bewältigung der zukünftigen Herausforderungen.



Schwerpunkte bis Ende 2024

- Governance, Organisation und Transformation
- Geschäftsmodell Segment Güterverkehr
- Politischer Prozess und Stakeholdermanagement zur Förderung EWLV
- Automatisierung und Digitalisierung
- Rollmaterialstrategie
- Optimierte Bahnproduktion
- Modernisierung Produktionsstandorte und Bedienpunkte
- Geschäftsmodell intermodaler Binnengüterverkehr
- Positionierung, Branding und Marketing